

# I servizi del Polo Tecnologico Alto Adriatico

Startup

14/10/2023



POLO  
TECNOLOGICO  
ALTO ADRIATICO  
Andrea Galvani

# Polo Tecnologico Alto Adriatico - CHI SIAMO



- Fondato nel 2002
- Incubatore di startup innovative certificato dal MISE
- Centro di Trasferimento Tecnologico Industria 4.0 certificato dal MISE

**MISSION** DEL POLO AA: promuovere la cultura dell'innovazione e, in coordinamento con gli altri attori del sistema regionale dell'innovazione, sostenere la competitività delle imprese

# Polo Tecnologico Alto Adriatico - CHI SIAMO

## BUSINESS UNIT



# BUSINESS UNIT STARTUP

## Processo di erogazione dei servizi di incubazione

### Onboarding

Compilazione  
form online con  
le principali  
informazioni sul  
progetto

### Assessment

Analisi del form e  
incontro di  
approfondimento

### Incubazione

Formulazione  
proposta servizi  
di incubazione

mentoring

# Onboarding - Raccolta di Informazioni

L'**assessment** è stato elaborato sulla base delle informazioni inserite nel **modulo di onboarding**.



## EXECUTIVE SUMMARY

Il modulo Executive Summary è il primo passo per accedere ai servizi dell'Incubatore e costituisce la prima fase di raccolta di informazioni sul progetto imprenditoriale.

Compilato il questionario, verrai ricontattata/o per organizzare un incontro con il team dell'Incubatore.

Durante l'incontro verranno discussi i punti di forza, le opportunità di miglioramento del progetto imprenditoriale e la possibilità di intraprendere un percorso di pre-incubazione/incubazione presso il Polo.

Il tempo necessario per la compilazione del questionario è di circa 15 minuti.

[eduardo.canaku@poloaa.it](mailto:eduardo.canaku@poloaa.it) [Cambia account](#) 

Il nome e la foto associati al tuo Account Google verranno registrati quando caricherai i file e invierai questo modulo. Solo l'indirizzo email che inserisci fa parte della risposta.

\*Campo obbligatorio

Email \*

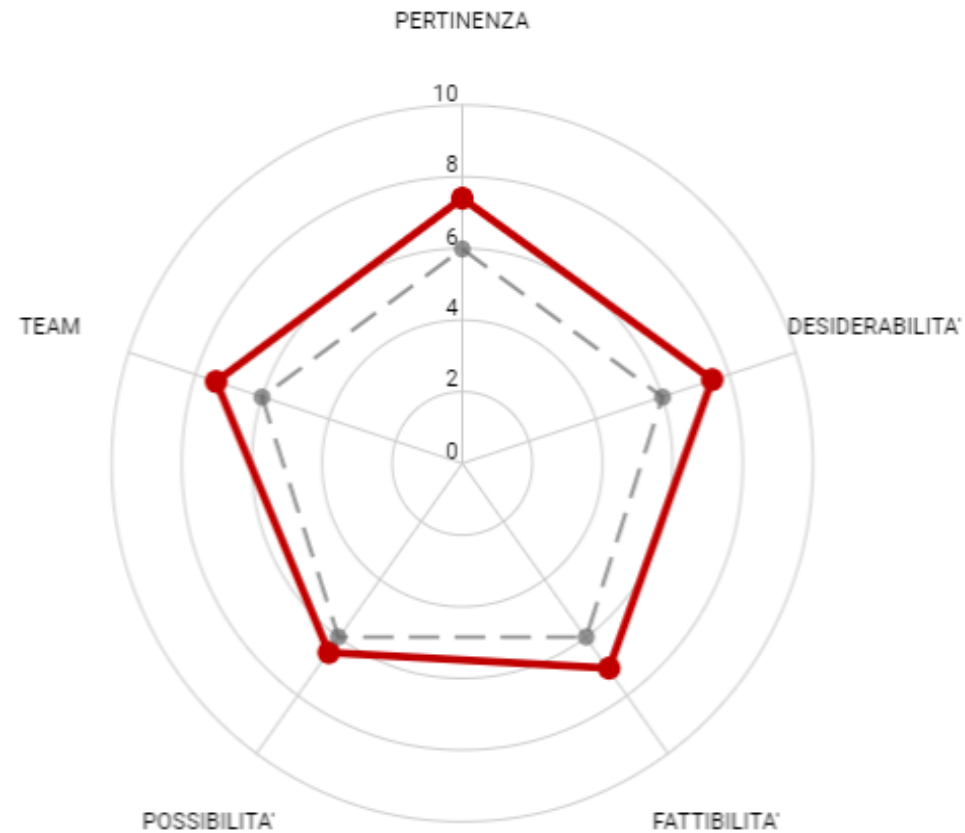
# Assessment - Dimensioni Analizzate

- 
- Pertinenza:** L'*Innovatività* e l'*unicità* della proposta di valore. Inoltre, il grado di *focalizzazione* della startup rispetto ai *valori*, *vision* and *mission* aziendale.
- 
- Desiderabilità:** La *corrispondenza* tra la proposta di valore e i bisogni dei clienti. Inoltre, una valutazione generale dell'*attrattività per un potenziale investitore*.
- 
- Fattibilità:** La *realizzabilità* dell'idea rispetto a 4 ambiti: *tecnologico*, *di mercato*, *legale*, e rispetto ai *criteri ESG*.
- 
- Possibilità:** La coerenza del *business model*, il *revenue model* elaborato, la *strategia go-to-market*, e la *roadmap di sviluppo*. Inoltre, l'esistenza e la consistenza del *piano finanziario* e l'entità del *capitale* disponibile ed investito.
- 
- Team:** Le *esperienze*, *competenze*, e la *complementarietà* dei membri del team, oltre alla loro *capacità imprenditoriale*.
-

# Assessment ESEMPIO STARTUP - Report

STARTUP	PERTINENZA	DESIDERABILITA'	FATTIBILITA'	POSSIBILITA'	TEAM	SCORE FINALE
ESEMPIO STARTUP	7,4	7,5	7,09	6,5	7,38	72

LO SCORE OTTENUTO E'



# I Servizi dell'incubatore alle startup

**PREINCUBAZIONE DI IMPRESA**

**Validazione dell'idea imprenditoriale:** rappresenta il primo passo della fase di pre incubazione e consiste in un assessment sulla fattibilità economica, tecnologica e di mercato dell'idea d'impresa, nonché del team imprenditoriale.

**Proprietà Intellettuale:** il Patent Information Point (P.I.P.) di Area Science Park dislocato presso il Polo Tecnologico Alto Adriatico fornisce servizi di orientamento, analisi e ricerca sui temi relativi alla proprietà intellettuale per la verifica dell'originalità dell'idea e l'acquisizione di informazioni sulla concorrenza e/o dello scenario tecnologico di riferimento.

**Pianificazione Strategica:** l'utilizzo delle tecniche di Business modelling e prototyping consente di focalizzare gli elementi essenziali del progetto definendo Chi sono i nostri clienti, Cosa vogliamo offrire loro e Come possiamo farlo con efficacia ed efficienza. Permette la redazione del piano strategico di sintesi e delle linee guida per il raggiungimento degli obiettivi di lungo periodo.

**Pianificazione economico-finanziaria:** il servizio ha l'obiettivo di fornire assistenza nella stesura del business plan che indica in ottica prospettica quali investimenti servono per mettere in pratica il Business Model.

*It's not about ideas. It's about making ideas happen.*

Scott Belsky  
Founder, Behance

**INCUBAZIONE DI IMPRESA**

*Don't worry about failure, you only have to be right once.*

Drew Houston  
Co-founder, Dropbox

**Costituzione dell'impresa:** supporto operativo all'avvio del progetto di impresa. Definizione della forma giuridica, orientamento e supporto operativo rispetto agli adempimenti legali, amministrativi e fiscali necessari alla costituzione della nuova impresa.

**Insedimento fisico:** la struttura del Polo Tecnologico è di recente costruzione ed offre aree coworking e spazi attrezzati di diverse metrature, ognuno arredato e servito da rete per la connettività e la telefonia, nonché di wifi gratuito per gli ospiti. Sono a disposizione i servizi di reception e l'utilizzo di spazi comuni come sale riunioni, sale conferenze e aree ristoro.

**Fundraising:** definizione della strategia di fundraising rispondente ai fabbisogni finanziari individuati nel piano di sviluppo dell'impresa tramite la ricerca bandi pubblici e capitali privati oppure tramite il supporto per partecipare alle principali startup competition nazionali ed internazionali.

**Networking e Trasferimento Tecnologico:** il Polo Tecnologico favorisce il trasferimento tecnologico facilitando il dialogo con il mondo della ricerca e il sistema industriale, individuando le opportunità di finanziamento per le attività di ricerca applicata, sviluppo e industrializzazione. I servizi di supporto includono lo sviluppo di progetti innovativi in ambito regionale, nazionale ed europeo grazie alle competenze interne ed al network di partner qualificati.

*Whatever you're thinking, think bigger.*

Tony Hsien  
Co-Founder, Zappos

**ACCELERAZIONE DI IMPRESA**

Validate le idee ed ottenuti i primi risultati positivi dal mercato, grazie all'esperienza ed al network internazionale del Polo Tecnologico, sarà possibile individuare il miglior percorso per l'accelerazione della startup che permetterà di passare dalla fase preliminare di startup a quella di impresa di successo in grado di entrare in maniera prorompente nel mercato.

**Ricerca di capitali:** accesso a finanziamenti agevolati presso agenzie pubbliche quali Invitalia e al Fondo Centrale di Garanzia per facilitare l'accesso al credito; ricerca di partner ed investitori per individuare i capitali necessari per la fase di accelerazione:

**Business angels**  
Investitori privati che entrano nel capitale di rischio della società apportando risorse e competenze.

**Venture capital e private equity**  
fondi di investimento che entrano nel capitale dell'impresa per importi generalmente sopra il milione di euro e su orizzonti temporali di medio termine.

**Fiere internazionali:** partecipazione ad eventi e fiere mirate nazionali ed internazionali quali SCEWC Barcelona, CES Las Vegas, Podim Conference e molti altri, singolarmente o attraverso le principali Istituzioni regionali, nazionali e internazionali come Area Science Park, Regione FVG, ICE-ITA e Camere di Commercio estere.

Polo Tecnologico Alto Adriatico  
Andrea Galvani SCpA  
via Roveredo, 20/b  
33170 Pordenone  
Italia

**POLO TECNOLOGICO ALTO ADRIATICO**